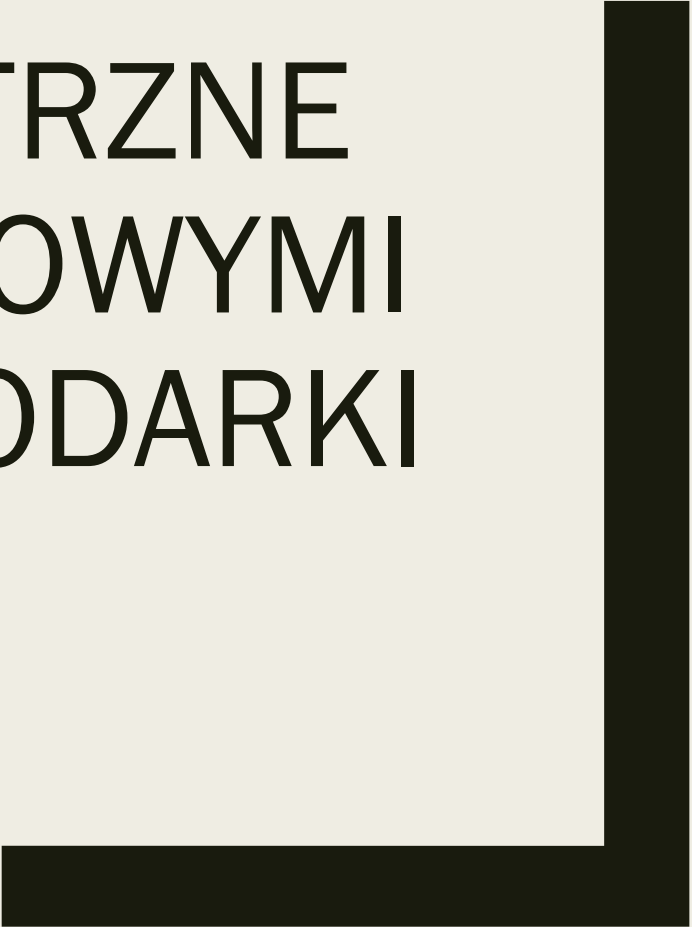


STOSUNKI ZEWNĘTRZNE  
UE Z INNYMI KLUCZOWYMI  
PODMIOTAMI GOSPODARKI  
ŚWIATOWEJ



# PLAN PREZENTACJI

- I. Pojęcie gospodarki światowej.
- II. Polityka handlowa Unii Europejskiej.
- III. Najważniejsze porozumienia handlowe.
- IV. Projekcje na przyszłość.

# CEL PREZENTACJI

W tej prezentacji zostaną przedstawione istotne aspekty wymiany handlowej między Unią Europejską, a innymi podmiotami gospodarki światowej, jak i przybliżony rozmiar działań z jaką są prowadzone.

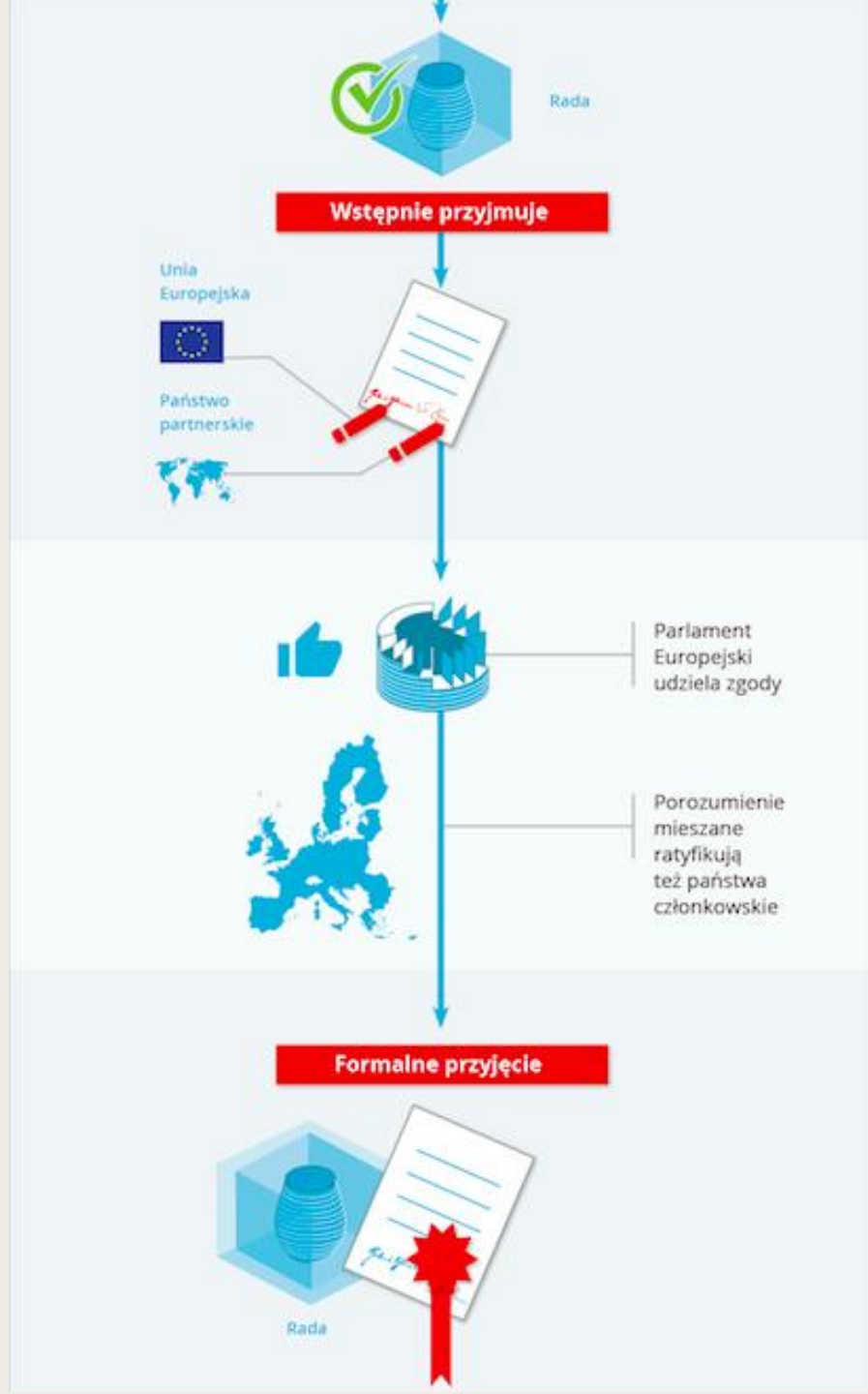
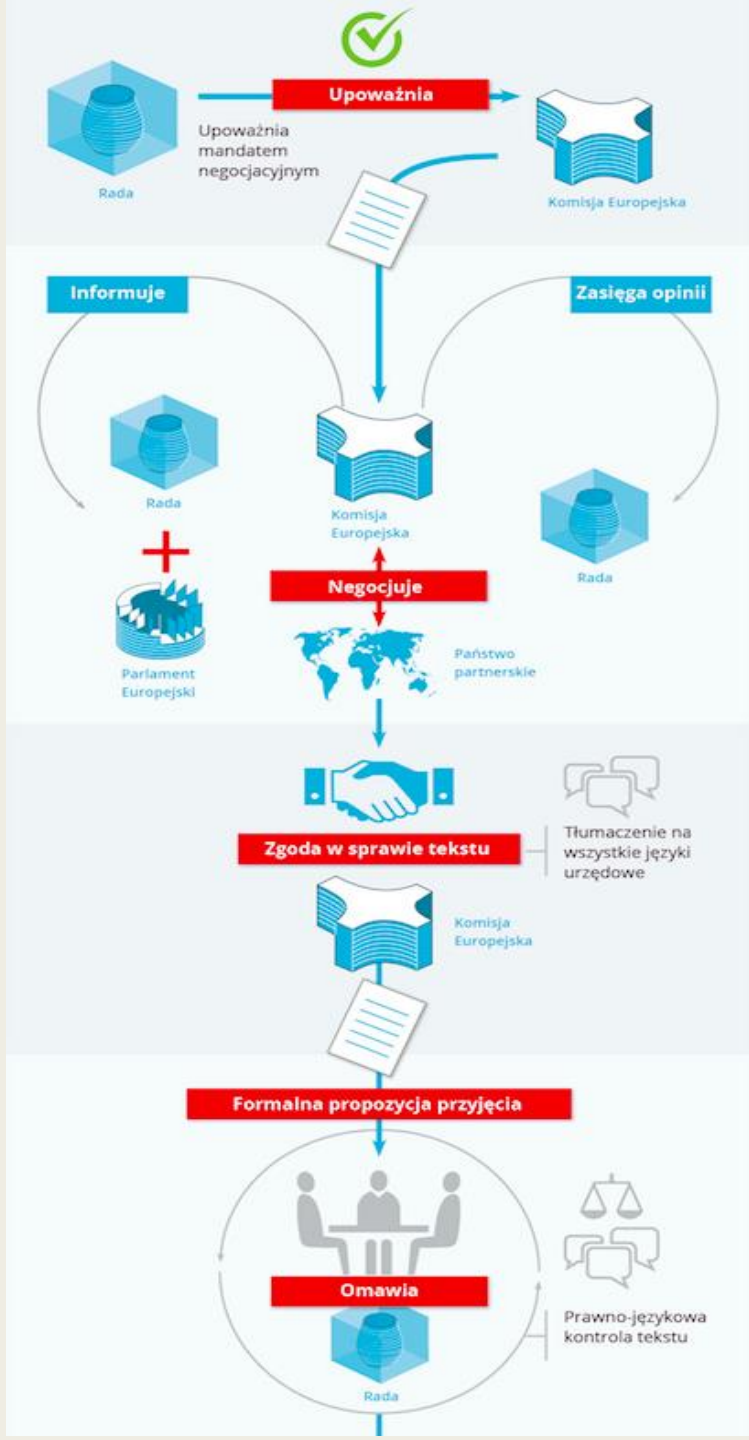
Gospodarka światowa w ujęciu historycznym z uwzględnieniem jej dynamiki.

# Polityka handlowa Unii Europejskiej.

- Aktywna rola w wielonarodowych negocjacjach prowadzonych pod auspicjami WTO.
- Pogłębione dwustronne stosunki handlowe z poszczególnymi państwami i regionami oraz stosowanie środków jednostronnych, jak np. zapewnianie uprzywilejowanego traktowania krajom rozwijającym się.
- Strategia w sprawie dostępu do rynków, która ma pozwolić zidentyfikować i wyeliminować konkretne bariery na kluczowych rynkach eksportowych.

# Kto jest odpowiedzialny

To Komisja Europejska reprezentuje państwa członkowskie w negocjacjach handlowych na podstawie mandatu, który od nich otrzymuje. Parlament Europejski nie uczestniczy w negocjacjach, ale jest regularnie informowany o postępach. Porozumienia w ostatecznym kształcie muszą zostać zaakceptowane przez posłów, by mogły wejść w życie. Parlament Europejski może przyjąć albo odrzucić umowę, ale nie może wprowadzić do niej poprawek.

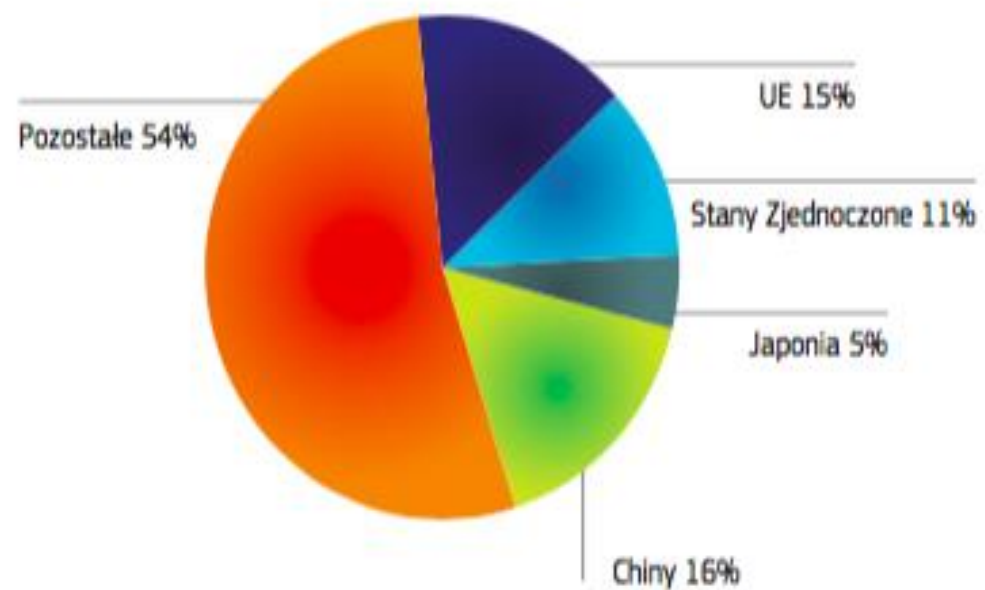


# Porozumienia handlowe.

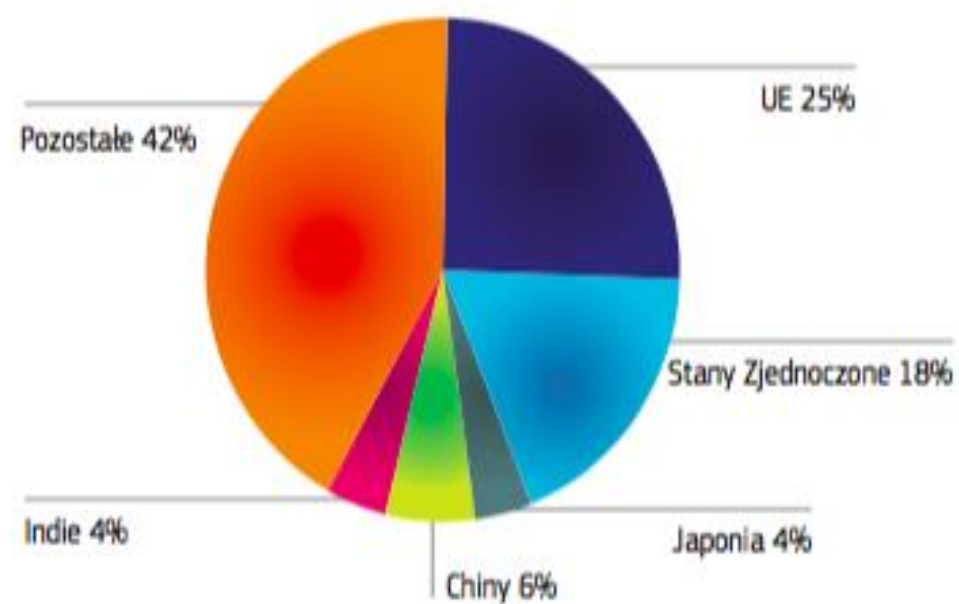
- Negocjacje dotyczące umów handlowych są prowadzone w myśl zasad określonych w art. 218 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej.
- Ich znaczenie to kluczowy czynnik wzrostu gospodarczego w Unii Europejskiej. W 2015 r. Unia Europejska była największym na świecie eksporterem i importerem towarów i usług obejmującym 32,15% światowego handlu - w ten sposób wyprzedziła USA (12,01%) i Chiny (10,68%).



% światowego eksportu, towary, 2014



% światowego eksportu, usługi, 2014



Źródło: Eurostat | WTO

# Europa/Wschodnie sąsiedztwo

- W 2013 r. UE zakończyła negocjacje w sprawie pogłębionej i kompleksowej strefy wolnego handlu (ang. Deep and Comprehensive Free Trade Area – DCFTA) z Mołdawią, Armenią i Gruzją w ramach szeroko zakrojonych układów o stowarzyszeniu. Negocjacje z Ukrainą zostały zakończone w grudniu 2011 r. Układy o stowarzyszeniu (w tym umowy DCFTA) zostały ratyfikowane przez Mołdawię, Gruzję i Ukrainę latem 2014 r.

# CETA i TTIP

- CETA, czyli kompleksowa umowa gospodarczo-handlowa z Kanadą, to jedna z niedawno uzgodnionych umów. Negocjacje zakończyły się we wrześniu 2014 roku, umowa została podpisana 30 października 2016, a 15 lutego 2017 Parlament Europejski wyraził zgodę na jej wejście w życie.
- Transatlantyckie Partnerstwo w dziedzinie Handlu i Inwestycji (TTIP) to umowa budząca szereg kontrowersji dotyczących między innymi standardów produktów i metod rozwiązywania sporów. becznie negocjacje są zawieszzone, a nowa amerykańska administracja definiuje swoje cele w zakresie polityki handlowej.

# AZJA

- 6 lipca 2017 roku UE i Japonia porozumiały się w sprawie najważniejszych elementów umowy o partnerstwie gospodarczym.
- Obecnie z Chinami UE nie prowadzi rozmów handlowych, ale toczą się inne rokowania, np. w sprawie kompleksowej umowy w sprawie inwestycji.
- Malezja, Indonezja, Tajlandia, Filipiny, Myanmar, Indie
- Korea Południowa, umowa o wolnym handlu pomiędzy UE a Koreą Południową weszła w życie w lipcu 2011.
- UE traktuje dwustronne umowy o wolnym handlu z poszczególnymi państwami ASEAN jako krok w kierunku zawarcia w dalszej perspektywie umowy obejmującej cały region.
- Singapur, umowa o wolnym handlu UE–Singapur została w większej części parafowana we wrześniu 2013 r., a negocjacje dotyczące ochrony inwestycji zakończono w październiku 2014.

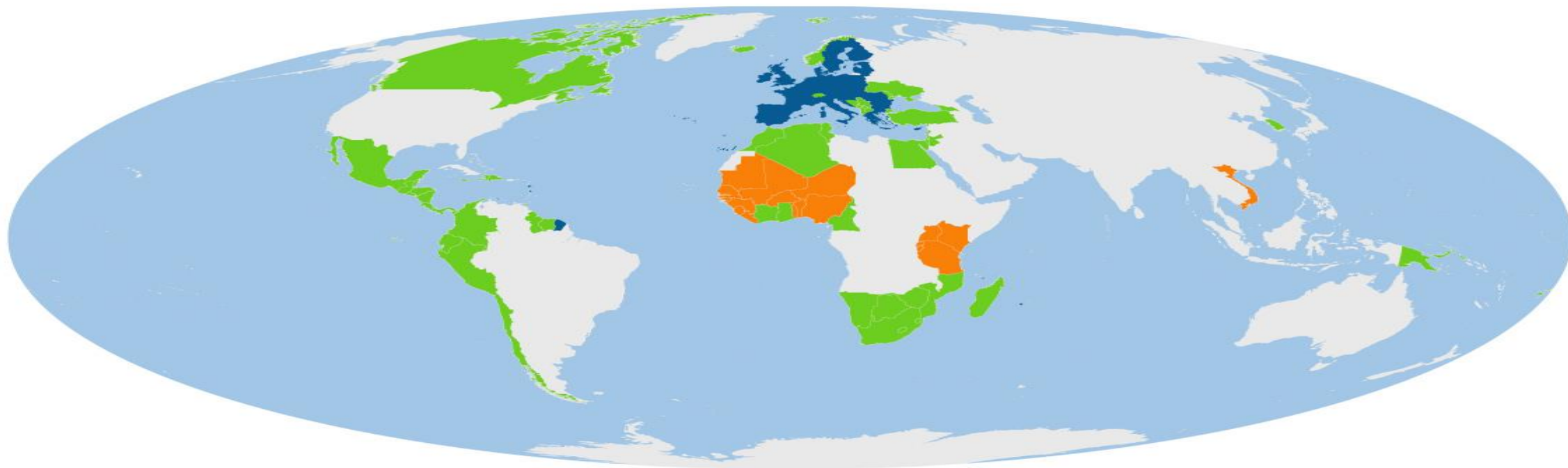
# AMERYKA ŁACIŃSKA/Centralna

- W Ameryce Łacińskiej negocjacje toczą się z Mercosurem.
- Gwatemala, Honduras, Kostaryka, Nikaragua, Panama i Salvador: układ o stowarzyszeniu między UE a Ameryką Centralną podpisano w czerwcu 2012 r.
- Meksyk

# AFRYKA PÓŁNOCNA I BLISKI WSCHÓD

- W regionie Unia Europejska toczy się szereg negocjacji - osiem dotyczy umów stowarzyszeniowych ze szczególnym uwzględnieniem pobudzenia handlu.
- Republika Południowej Afryki: zgodnie z obowiązującą od 2000 r. umową o handlu, rozwoju i współpracy ustanowiono strefę wolnego handlu obejmującą 90 proc. dwustronnej wymiany handlowej.
- Państwa Afryki, Karaibów i Pacyfiku (AKP).

# Porozumienia handlowe Unii Europejskiej



## Obowiązujące (W tym umowy stosowane tymczasowo)

Albania	Dominikana	Izrael	Macedonia	Panama	Suazi
Algieria	Egipt	Jamajka	Madagaskar	Papua-Nowa Gwinea	Surinam
Andora	Ekwador	Jordania	Maroko	Peru	Szwajcaria
Antigua i Barbuda	Fidżi	Kamerun	Mauritius	Republika Południowej	Trynidad i Tobago
Bahamy	Ghana	Kanada	Meksyk	Afryki	Tunezja
Barbados	Grenada	Kolumbia	Mołdawia	Saint Kitts i Nevis	Turcja
Belize	Gruzja	Korea Południowa	Monako	Saint Lucia	Ukraina
Bośnia i Hercegowina	Gujana	Kosowo	Mozambik	Saint Vincent i Grenadyny	Wybrzeże Kości Słoniowej
Botswana	Gwatemala	Kostaryka	Namibia	Salwador	Wyspy Owcze
Chile	Haiti	Lesotho	Nikaragua	San Marino	Zimbabwe
Czarnogóra	Honduras	Liban	Norwegia	Serbia	
Dominika	Islandia	Liechtenstein	Palestyna	Seszele	

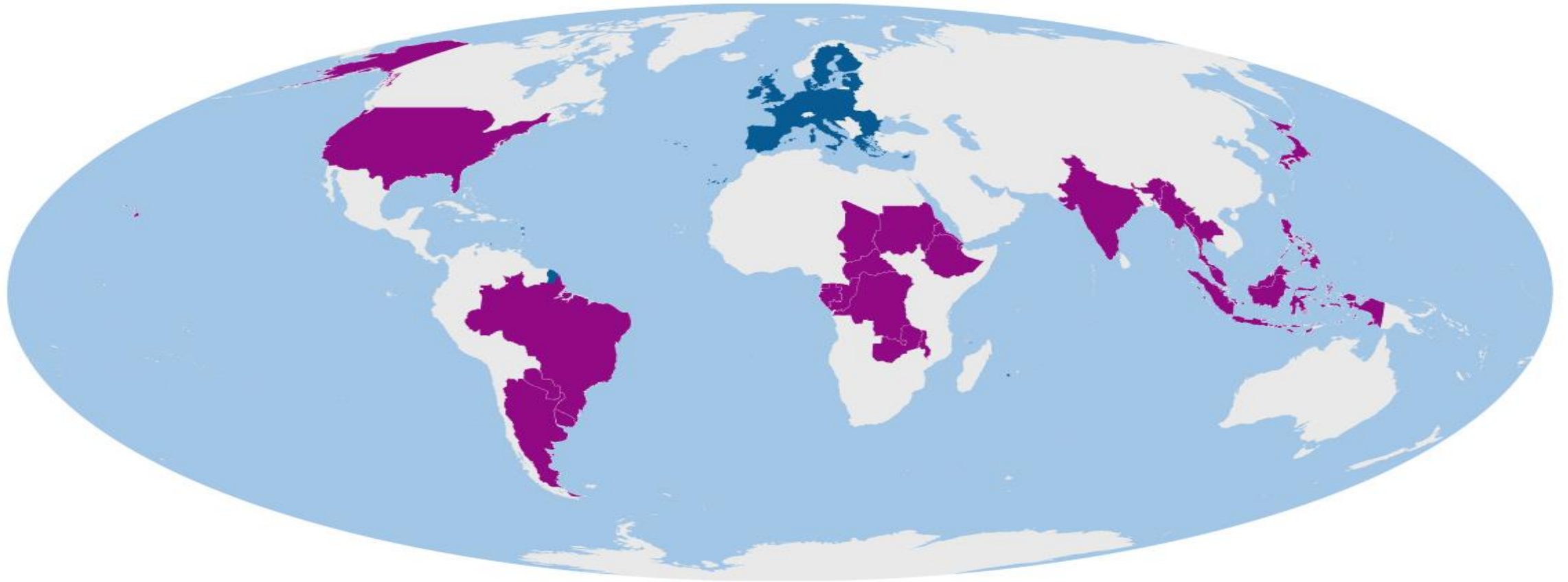
## Oczekujące na podpis lub ratyfikację

Benin	Gwinea	Mali	Republika Zielonego	Sierra Leone	Uganda
Burkina Faso	Gwinea Bissau	Mauretania	Przylądka	Singapur	Wietnam
Burundi	Kenia	Niger	Rwanda	Tanzania	
Gambia	Liberia	Nigeria	Senegal	Togo	





# Porozumienia handlowe Unii Europejskiej



**■ W trakcie negocjacji**

Argentyna  
Brazylia  
Czad  
Demokratyczna Republika Konga  
Dżibuti  
Erytrea  
Etiopia

Filipiny  
Gabon  
Gwinea Równikowa  
Indie  
Indonezja  
Japonia  
Komory

Kongo  
Malawi  
Malezja  
Mjanma  
Paragwaj  
Republika Środkowoafrykańska  
Stany Zjednoczone

Sudan  
Tajlandia  
Urugwaj  
Wyspy Świętego Tomasza i Książęca  
Zambia





# Przyszłość polityki handlowej

- Zwalczanie protekcjonizmu.
- Ochrona handlu.
- Kraje rozwijające się.
- Stosunki strategiczne

# Bibliografia

1. ZROZUMIEĆ POLITYKĘ UNII EUROPEJSKIEJ - Handel, Komisja Europejska 2016
2. [ec.europa.eu](http://ec.europa.eu)
3. <http://www.consilium.europa.eu/pl/policies/trade-policy/trade-agreements/> 2017

Dziękuję za uwagę.