

STOSUNKI ZEWNĘTRZNE UE Z
INNymi KLUCZOWymi
PODMIOTAMI GOSPODARKI
ŚWIATOWEJ

CEL PREZENTACJI

CELEM TEJ PREZENTACJI JEST PRZEDSTAWIENIE ORAZ OMÓWIENIE NAJWAŻNIEJSZYCH INFORMACJI DOTYCZĄCYCH ZEWNĘTRZNYCH STOSUNKÓW UNII EUROPEJSKIEJ Z NAJWAŻNIEJSZYMI PODMIOTAMI GOSPODARKI ŚWIATOWEJ. PO PRZEANALIZOWANIU NAJISTOTNIEJSZYCH DANYCH WYBRANO CZTERY PAŃSTWA MAJĄCE NAJWIĘKSZY WPŁYW. PRZYKŁADY TE POZWOLĄ POZNAĆ I ZROZUMIEĆ ISTOTĘ PROBLEMU.

PLAN PREZENTACJI

ANALIZA GŁÓWNYCH PARTNERÓW HANDLOWYCH

STOSUNKI GOSPODARCZE UE-USA

STOSUNKI GOSPODARCZE UE-KANADA

STOSUNKI GOSPODARCZE UE-ROSJA

STOSUNKI GOSPODARCZE UE-CHINY

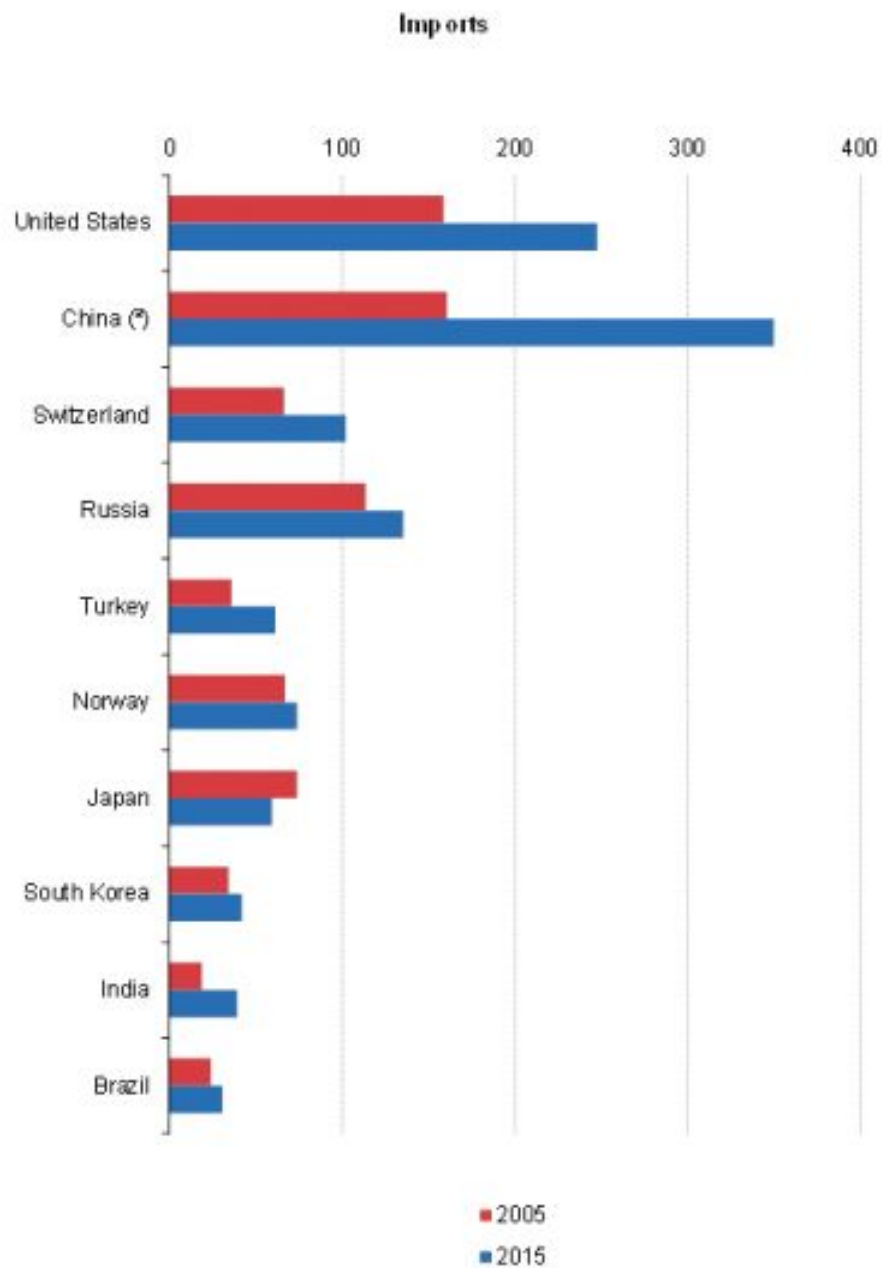
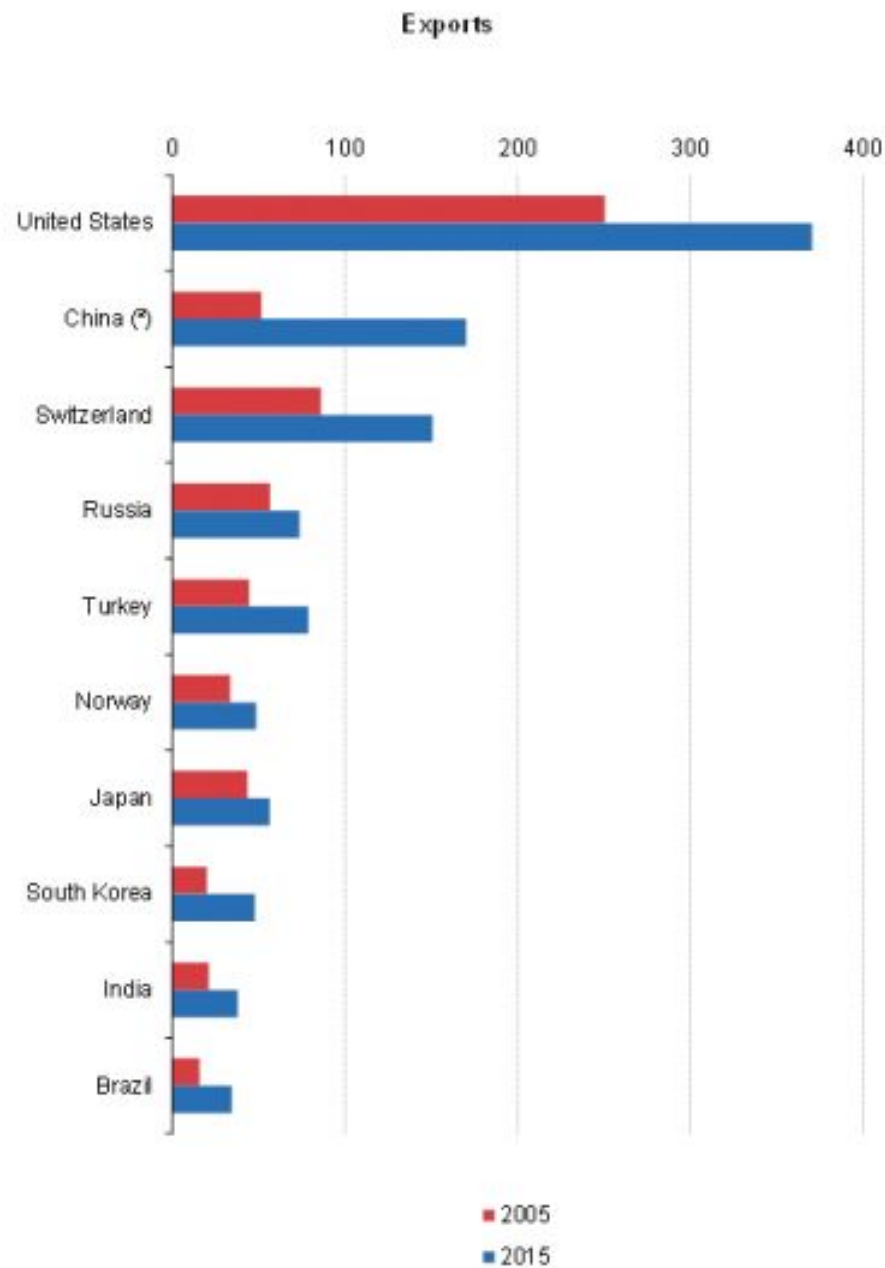
ANALIZA GŁÓWNYCH PARTNERÓW HANDLOWYCH

UE-28, CHINY I STANY ZJEDNOCZONE SĄ TRZEMA NAJWIĘKSZYMI ŚWIATOWYMI UCZESTNIKAMI HANDLU MIĘDZYNARODOWEGO, POCZĄWSZY OD 2004 R., KIEDY CHINY WYPRZEDZIŁY POD TYM WZGLĘDEM JAPONIĘ.

MIĘDZY 2005 A 2015 R. ZAOBSERWOWANO ZNACZĄCE ZMIANY W STRUKTURZE EKSPORTU TOWARÓW Z UE-28 W PODZIALE NA GŁÓWNYCH PARTNERÓW HANDLOWYCH. SPOŚRÓD GŁÓWNYCH PARTNERÓW HANDLOWYCH NAJWIĘKSZĄ STOPE WZROSTU ODNOTOWANO W PRZYPADKU EKSPORTU DO CHIN, KTÓRY ZWIĘKSZYŁ SIĘ PONAD TRZYKROTNIE

ART. 207 TRAKTATU O FUNKCJONOWANIU UNII EUROPEJSKIEJ (TFUE) STANOWI, ŻE WSPÓLNA POLITYKA HANDLOWA NALEŻY DO WYŁĄCZNYCH KOMPETENCJI UNII EUROPEJSKIEJ.

UE I GŁÓWNI PARTNERZY HANDLOWI

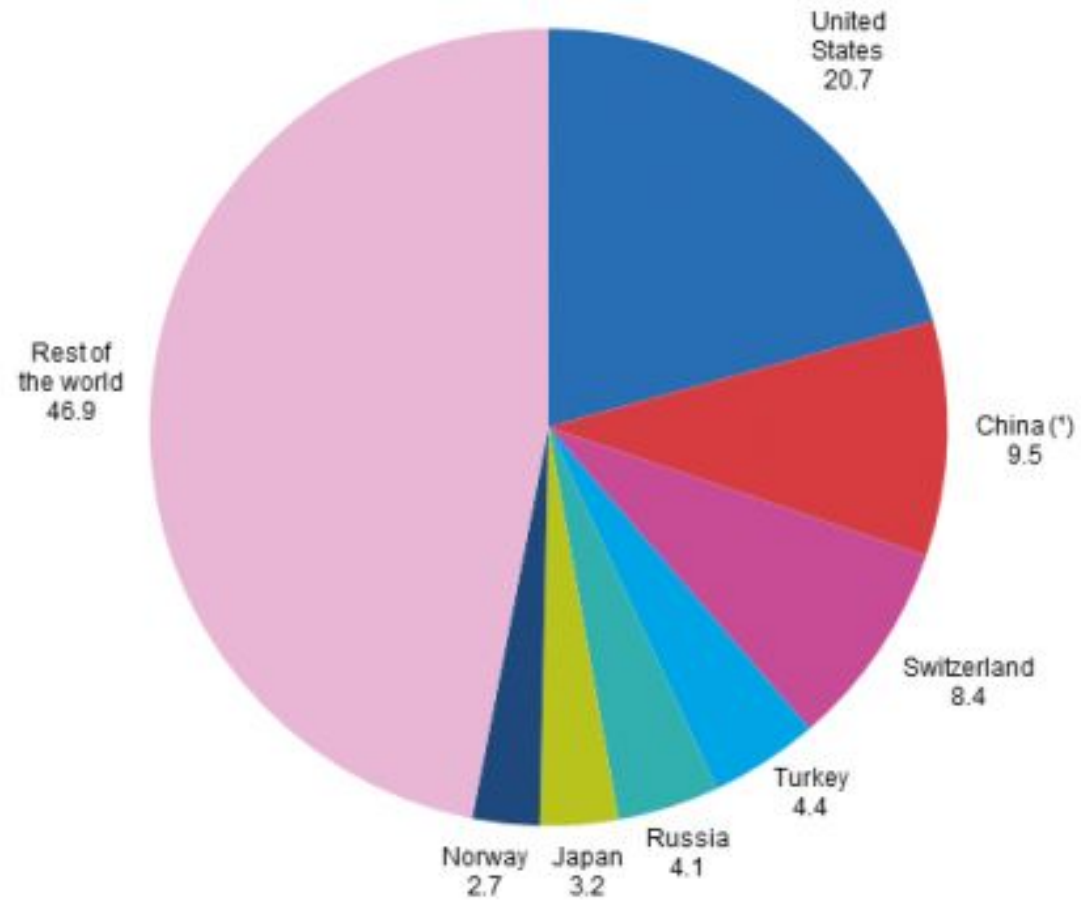


(*) Partners are sorted according to the sum of imports and exports in 2015.

(*) Excluding Hong Kong.

Source: Eurostat (online data code: ext_it_maineu)

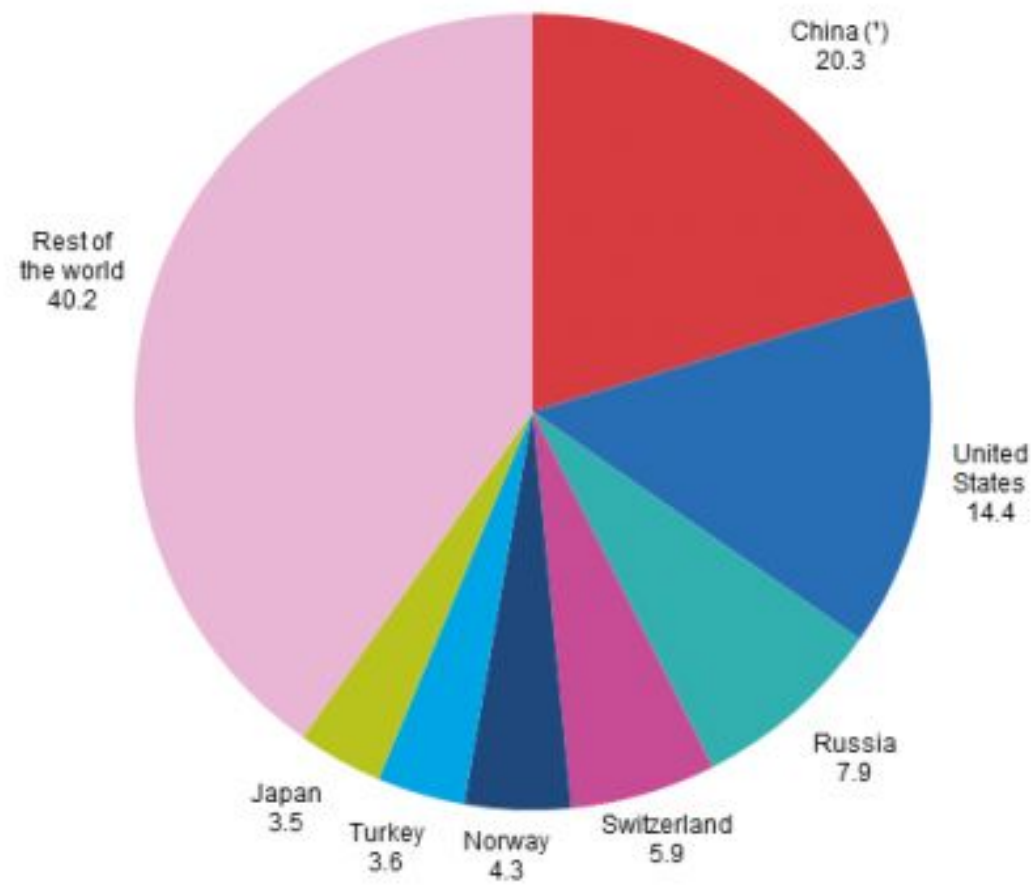
EXPORT



(*) Excluding Hong Kong.

Source: Eurostat (online data code: ext_it_maineu)

IMPORT



(*) Excluding Hong Kong.

Source: Eurostat (online data code: ext_it_maineu)

STOSUNKI GOSPODARCZE UE-USA

Połączone gospodarki UE i USA stanowią blisko 50 % światowego produktu krajowego brutto (PKB) i jedną trzecią światowego handlu.

TTIP (Transatlantic Trade and Investment Partnership)

W 2014 r. UE obroniła swoją pozycję najważniejszego partnera handlowego USA – sytuując się przed Kanadą, partnerem Północnoamerykańskiego Układu Wolnego Handlu (NAFTA), i Chinami.

USA były głównym punktem eksportowym Unii, przyjmując 18,3 % całkowitego eksportu towarów UE (w porównaniu do 9,7 % w przypadku Chin). USA były drugim najważniejszym partnerem UE w dziedzinie importu, dostarczając 12,2 % towarów importowanych przez UE. Pod tym względem USA pozostawały w tyle za Chinami, które dostarczyły 17,9 % całości importu UE, ale prześcignęły Rosję, która dostarczyła 10,8 %.

W latach 2012–2014 wzrósł eksport usług z UE do USA, a także import usług z USA. W 2014 r. UE uzyskała dodatni bilans w handlu usługami z USA, wynoszący 11,6 mld EUR.

STOSUNKI GOSPODARCZE UE-USA

Stosunki handlowe między UE a USA w latach 2012–2014
(mld EUR)

Rok	Import towarów z USA do UE	Ekspert towarów z UE do USA	Bilans UE (towary)	Import usług z USA do UE	Ekspert usług z UE do USA	Bilans UE (usługi)
2012	206,5	293,2	+86,7	148,9	163,0	+14,1
2013	196,2	289,5	+93,3	159,9	180,7	+20,9
2014	206,1	311,0	+104,9	182,1	193,6	+11,6

Wartość dwustronnych inwestycji UE-USA (mld EUR)

Rok	Wartość BIZ USA w UE	Wartość BIZ UE w USA	Bilans
2013	1 651,6	1 686,5	+35,0

Źródło: Komisja Europejska, Dyrekcja Generalna ds. Handlu

STOSUNKI GOSPODARCZE UE-KANADA

W 2014 R. UE, WRAZ Z JEJ OKOŁO 9,4 % UDZIAŁEM W ŁĄCZNEJ WARTOŚCI KANADYJSKIEGO IMPORTU I EKSPORTU TOWARÓW, BYŁA DRUGIM CO DO WIELKOŚCI PARTNEREM HANDLOWYM KANADY

W 2014 R. WARTOŚĆ EKSPORTU TOWARÓW Z UE DO KANADY WYNIOSŁA 31,7 MLD EUR, NATOMIAST WARTOŚĆ IMPORTU TOWARÓW Z KANADY DO UE WYNIOSŁA 27,4 MLD EUR

MASZYNY, SPRZĘT TRANSPORTOWY I CHEMIKALIA ZNAJDUJĄ SIĘ WŚRÓD GŁÓWNYCH PRODUKTÓW BĘDĄCYCH PRZEDMIOTEM HANDLU MIĘDZY TYMI DWOMA PARTNERAMI.

HANDEL USŁUGAMI JEST ISTOTNĄ CZĘŚCIĄ STOSUNKÓW HANDLOWYCH UE-KANADA. W 2014 R. WARTOŚĆ EKSPORTU USŁUG Z UE DO KANADY OSIĄGNĘŁY WARTOŚĆ 15,9 MLD EUR

STOSUNKI GOSPODARCZE UE-KANADA

Stosunki handlowe między UE a Kanadą w latach 2012–2014 (mld EUR)

Rok	Import towarów z Kanady do UE	Eksport towarów z UE do Kanady	Bilans UE (towary)	Import usług z Kanady do UE	Eksport usług z UE do Kanady	Bilans UE (usługi)
2012	30,3	31,4	+1,1	11,1	17,4	+6,3
2013	27,2	31,6	+4,4	11,4	17,4	+6,1
2014	27,4	31,7	+4,3	11,3	15,9	+4,5

Wartość dwustronnych inwestycji UE-Kanada (mld EUR)

Rok	Wartość BIZ Kanady w UE	Wartość BIZ UE w Kanadzie	Bilans
2013	117,0	225,2	+108,1

Źródło: Komisja Europejska, Dyrekcja Generalna ds. Handlu Eurostat

CETA (COMPREHENSIVE ECONOMIC AND TRADE AGREEMENT,)

KOMPLEKSOWA UMOWA GOSPODARCZO-HANDLOWA (CETA) TO EFEKT NIEDAWNO ZAKOŃCZONYCH NEGOCJACJI MIĘDZY UE A KANADĄ. UMOWA ZAPEWNI UNIJNYM PRZEDSIĘBIORSTWOM WIĘCEJ ATRAKCYJNYCH MOŻLIWOŚCI PROWADZENIA DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ W KANADZIE, A TAKŻE PRZYCZYNI SIĘ DO TWORZENIA MIEJSC PRACY W EUROPIE.

CETA MOŻE POMÓC W POBUDZENIU WZROSTU GOSPODARCZEGO I ZWIĘKSZENIU ZATRUDNIENIA W EUROPIE.

DZIĘKI CETA ZNIESIONE ZOSTANĄ WSZYSTKIE CŁA NA TOWARY PRZEMYSŁOWE, I UMOŻLIWIA EUROPEJSKIM FIRMOM EKSPORTUJĄCYM PRODUKTY PRZEMYSŁOWE I ROLNE ZAOSZCZĘDZENIE PONAD 500 MLN EURO.

DZIĘKI CETA PRZEDSIĘBIORSTWA Z UE BĘDĄ MOGŁY UBIEGAĆ SIĘ O ZAMÓWIENIA PUBLICZNE W KANADZIE NA WSZYSTKICH SZCZEBŁACH SEKTORA INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH. PO RAZ PIERWSZY OBEJMIE TO WŁADZE PROWINCJI ODPOWIEDZIALNE ZA DUŻE WYDATKI PUBLICZNE W KANADZIE.

CETA JEST PIERWSZĄ UNIJNĄ UMOWĄ HANDLOWĄ, KTÓRA PRZYNOŚI SZEROKIE KORZYŚCI UNIJNYM PRZEDSIĘBIORSTWOM INWESTUJĄCYM POZA UE.

ROSJA

WSPÓŁPRACA EKONOMICZNA ROSJI I UNII EUROPEJSKIEJ OPIERA SIĘ NA UKŁADZIE O PARTNERSTWIE I WSPÓŁPRACY, W KTÓRYM ZOSTAŁY UŚCIŚLONE KWESTIE DOTYCZĄCE ZAGADNIEŃ GOSPODARCZYCH.

STRONY ZOBOWIĄZAŁY SIĘ DO ŚCIŚLEJSZEJ KOOPERACJI W SEKTORZE PRZEMYSŁU ORAZ TRANSPORTU, A TAKŻE DO POSZUKIWANIA RYNKÓW ZBYTU, JAK RÓWNIEŻ PROMOWANIA REGIONALNEJ WSPÓŁPRACY

UNIA EUROPEJSKA JEST DLA FEDERACJI ROSYJSKIEJ SZCZEGÓLNYM PARTNEREM W WYMIANIE HANDLOWEJ
FEDERACJA ROSYJSKA W PAŃSTWACH EUROPEJSKICH DOSTRZEGAŁA NAJWIĘKSZEGO GWARANTA ROZWOJU GOSPODARCZEGO SWOJEGO PAŃSTWA,

JEDNYM Z ZASADNICZYCH PROBLEMÓW WE WZAJEMNYCH RELACJACH HANDLOWO-GOSPODARCZYCH JEST SUROWCOWY CHARAKTER STRUKTURY ROSYJSKIEGO EKSPORTU, POSTRZEGANY JAKO PRZESTARZAŁY ELEMENT — WIĘKSZOŚĆ WYDOBYWANYCH W ROSJI SUROWCÓW JEST EKSPORTOWANA. JEDNYM ZE SPOSOBÓW ZMIANY OBECNEJ SYTUACJI JEST ZDOBYWANIE W WIĘKSZEJ SKALI NIŻ DO TEJ PORY NOWYCH INWESTYCJI UNIJNYCH, KTÓRE WYKORZYSTYWAŁYBY NOWOCZESNE TECHNOLOGIE ORAZ DOPROWADZIŁYBY DO WZROSTU JAKOŚCI ROSYJSKIEGO EKSPORTU

CHINY

CHIŃSKA REPUBLIKA LUDOWA JEST DLA UNII EUROPEJSKIEJ INTERESUJĄCYM RYKIEM HANDLOWYM I INWESTYCYJNYM, DLATEGO TEŻ WSPÓLNOTA DAŻY DO KONTYNUOWANIA PROCESU LIBERALIZACJI WYMIANY HANDLOWEJ

CHINY SĄ NAJWAŻNIEJSZYM WYZWANIEM DLA POLITYKI HANDLOWEJ UE. WARTOŚĆ EKSPORTU TOWARÓW UNII EUROPEJSKIEJ DO CHIN WZROSŁA W LATACH 1995-2010 Z 21,5 MLD DO 168,4 MLD DOLARÓW, A IMPORT Z 20,2 MLD DO 376,3 MLD DOLARÓW

ŁĄCZNIE W LATACH 1995-2010 WARTOŚĆ EKSPORTU TOWARÓW UNIJNYCH DO CHIN WROSŁA PRAWIE 8-KROTNIE, Z KOLEI W PRZYPADKU IMPORTU ODNOTOWANO 7-KROTNY WZROST

BIBLIOGRAFIA

[HTTP://EC.EUROPA.EU/TRADE/](http://ec.europa.eu/trade/)

[HTTPS://WNPID.AMU.EDU.PL/IMAGES/STORIES/RIE/4-2010/271-280.PDF](https://wnpid.amu.edu.pl/images/stories/rie/4-2010/271-280.pdf)

[HTTP://EC.EUROPA.EU/EUROSTAT/STATISTICS-EXPLAINED/INDEX.PHP/INTERNATIONAL_TRADE_IN_GOODS/PL](http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/International_trade_in_goods/pl)

[HTTPS://WNPID.AMU.EDU.PL/IMAGES/STORIES/RIE/2-2008/147-166.PDF](https://wnpid.amu.edu.pl/images/stories/rie/2-2008/147-166.pdf)

[HTTP://EC.EUROPA.EU/EUROSTAT/STATISTICS-EXPLAINED/INDEX.PHP/MAIN_PAGE](http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/Main_Page)

SERDECZNIE DZIĘKUJE ZA UWAGĘ